

## 博格华纳在德国汉诺威国际商用车展览会（IAA）上隆重推介用于商用汽车的电气化创新成果

- 博格华纳隆重推介用于商用汽车的高能紧凑型电池系统
- 用于电动汽车的全系列产品和技术

密歇根州奥本山，2022年9月20日——博格华纳亮相2022年德国汉诺威国际商用车展览会（12号厅，C63展位）并举办了一场新闻发布会。在这场发布会上，博格华纳向国际媒体展示了其商用车电气化产品组合。

博格华纳执行副总裁兼首席战略官 Paul Farrell 博士和首席技术官 Harry Husted 介绍了博格华纳“蓄势·前行”的业务发展战略，并介绍了公司最新的商用电动车（eCV）的创新成果。

未能亲临新闻发布会的记者可以在 [borgwarner.com/newsroom/event/iaa-transportation](https://borgwarner.com/newsroom/event/iaa-transportation) 获取现场活动的视频。博格华纳致力于提高商用车电气化，产品范围正不断扩大，几乎涵盖了电驱动的所有领域，包括电池系统、电机、集成式电驱动模块、功率电子和热管理解决方案。

本次2022年IAA国际商用车展览会上，博格华纳展示了一系列全新创新解决方案，例如采用创新型扁平模块架构的高能紧凑型电池系统。该系统的高度小于120毫米，非常适合轻型商用车和公共汽车等的车身底部结构。博格华纳还展示了其全新的高压电子风扇 eFan 系统，该系统可与现有的冷却风扇及定制化冷却风扇设计相兼容，这使效率提升到了极高水准，并且能够将噪音将至最低。强大的电机和逆变器相结合提供550V至850V之间高达40kW的连续输出。可冷却电池作为能源的电动商用车和燃料电池作为能源的电动商用车的燃料电池、牵引电机、电动制动器和电池系统等部件。得益于其坚固耐用的特质和完全密封的设计使其在极端条件下也能长期可靠地运行。

作为全球汽车制造商的供应商和技术合作伙伴，博格华纳领先的部件和系统解决方案源于对驱动需求的深入理解，而这背后蕴含着130多年的技术沉淀和经验积累。公司很早就预见到了电

博格华纳公司(博格华纳在德国汉诺威国际商用车展览会 (IAA) 上隆重推介用于商用汽车的电气化创新成果)-3

气化的趋势，并认为汽车行业将逐步使用更清洁、更高效的能源。博格华纳凭借在乘用车领域所拥有的广泛专业知识，研发出各种针对商用电动汽车的先进技术解决方案，并且能够根据轻型、中型和重型卡车以及非公路应用的特殊需求进行定制。

### 关于博格华纳

130 多年来，作为全球领先的产品供应商，博格华纳一直秉承推陈出新的精神，不断将创新可持续的车行方案推向市场。今天，我们正加速推进全球汽车的电气化转型---让我们一起，携手共建一个更洁净、更健康 and 更安全的未来世界！



博格华纳在 IAA TRANSPORTATION 2022 上提出了一系列新的解决方案，例如创新型扁平模块架构的高能紧凑型电池系统

**前瞻性陈述：** 本新闻稿可能包含 1995 年《私人证券诉讼改革法案》所设想的前瞻性陈述，这些陈述基于管理层当前的展望、预期、估计和预测。诸如“预期”、“相信”、“继续”、“可以”、“设计”、“效果”、“估计”、“评估”、“预期”、“预测”、“目标”、“指导”等词。“倡议”、“打算”、“可能”、“展望”、“计划”、“潜力”、“预测”、“项目”、“追求”、“寻求”、“应该”、“目标”、“何时”、“将”、“将”以及此类词语和类似表达的变体旨在识别此类前瞻性陈述。此外，除本新闻稿中包含或以引用方式并入的历史事实陈述外，我们预期或预计未来将或可能发生的关于我们的财务状况、业务战略和实施该战略的措施的所有陈述，包括运营变更、竞争优势、目标、我们的业务和运营的扩展和增长、计划、对未来成功的参考以及其他此类事项，均为前瞻性陈述。会计估计，例如我们最近提交的 10-K 表格年度报告 (“10-K 表格”) 第 7 项中“关键会计政策和估

## 博格华纳公司(博格华纳在德国汉诺威国际商用车展览会(IAA)上隆重推介用于商用汽车的电气化创新成果)-3

计”标题下所述的估计，本质上是前瞻性的。所有前瞻性陈述均基于我们根据我们的经验和我们对历史趋势、当前状况和预期未来发展的看法以及我们认为在这种情况下适当的其他因素所做的假设和分析。前瞻性陈述并非对业绩的保证，公司的实际结果可能与前瞻性陈述中明示、预测或暗示的结果存在重大差异。

您不应过分依赖这些前瞻性陈述，这些陈述仅在本新闻稿发布之日发表。前瞻性陈述受到风险和不确定性的影响，其中许多难以预测且通常超出我们的控制范围，这可能导致实际结果与前瞻性陈述中表达、预测或暗示的结果存在重大差异。这些风险和不确定性包括：影响我们或我们客户的供应中断，例如影响原始设备制造商(“OEM”)客户及其供应商(包括我们)的当前半导体芯片短缺；商品供应和定价；来自包括OEM客户在内的现有和新竞争对手的竞争挑战；与快速变化的技术相关的挑战，特别是与电动汽车相关的挑战，以及我们的创新能力；与COVID-19大流行相关的事项的影响程度和持续时间的不确定性，包括额外的生产中断；难以预测电动汽车的需求和我们的电动汽车收入增长；俄罗斯入侵乌克兰可能对全球经济造成破坏；确定目标并以可接受的条件完成收购的能力；未能及时实现收购的预期收益，包括我们最近收购AKASOL股份有限公司和松正汽车部件电机业务和我们2020年收购德尔福科技；能够确定适当的内燃机组业务进行处置，并以可接受的条件完成计划的处置；未能及时有效地整合收购的业务；与被收购业务相关的未知或不可估量负债的可能性；我们对汽车和卡车生产的依赖，这两者都是高度周期性的并且容易受到干扰；我们对主要OEM客户的依赖；利率和外币汇率的波动；我们对信息系统的依赖；全球经济环境的不确定性；现有或任何未来法律程序的结果，包括与各种索赔有关的诉讼；未来法律法规的变化，例如，我们经营所在国家/地区的税收和关税；任何潜在的未来收购或处置交易的影响；以及我们向证券交易委员会提交的报告中指出的其他风险，包括我们最近提交的10-K表格和/或10-Q表格季度报告中的第1A项“风险因素”。我们不承担任何义务更新或公开宣布对本新闻稿中任何前瞻性陈述的任何更新或修订，以反映我们预期的任何变化或陈述所依据的事件、条件、情况或假设的任何变化。

### 媒体联络人:

祝晨彦

021-60833187

Email: [mediacontact.asia@borgwarner.com](mailto:mediacontact.asia@borgwarner.com)