

BorgWarner obtient un deuxième contrat pour un module de propulsion intégré auprès de Hyundai Motor Company

- *Le module de propulsion intégré (iDM) alimentera un deuxième véhicule électrique du segment A de Hyundai Motor Company (HMC), dont la production débutera en 2024*
- *Deuxième contrat iDM avec HMC en moins de deux ans*
- *La technologie offre une densité de puissance et un rendement élevés*
- *Conception modulaire et évolutive de l'iDM, adaptable aux besoins du client*

Auburn Hills, Michigan, 10 août, 2022 – Le module de propulsion intégré (iDM146) de BorgWarner a été sélectionné par Hyundai Motor Company (HMC) pour équiper une version tout électrique d'un véhicule du segment A dont la production devrait débuter au troisième trimestre 2024. Ce nouveau contrat a été attribué sur la base de la technologie de pointe iDM de BorgWarner, de son précédent contrat iDM avec HMC pour un autre véhicule électrique du segment A, et de la relation historique entre les deux sociétés.

« Notre partenariat avec Hyundai Motor Company s'étend sur deux décennies, et nous sommes ravis de poursuivre notre relation en fournissant notre toute dernière technologie pour le plus récent projet d'électrification de l'entreprise », a déclaré Stefan Demmerle, Président et Directeur Général, BorgWarner PowerDrive Systems. « Notre module iDM a prouvé qu'il était l'élément idéal pour le système de propulsion électrique des clients lors de notre première collaboration sur les VE, et nous avons hâte de participer aux solutions d'électrification de pointe de l'industrie pour aider l'entreprise à atteindre ses futurs objectifs de durabilité »

L'iDM146 de BorgWarner comprend un moteur électrique à aimant permanent intérieur (IPM) avec un stator de 146 mm de diamètre extérieur, équipé de la technologie HVH (High Voltage Hairpin) assurant une densité de puissance et un rendement élevés, ainsi que d'un variateur BorgWarner avec module de puissance Viper, tous deux intégrés à un réducteur silencieux et efficace. Conçue pour les systèmes 400 V, l'unité génère généralement une

puissance de crête de 135 kW, bien que sa conception modulaire permette d'adapter la puissance et le couple de sortie aux besoins spécifiques du client.

À propos de BorgWarner

Depuis plus de 130 ans, BorgWarner, leader mondial, innove avec succès dans le domaine de la mobilité. Avec un portefeuille de produits en constante évolution, nous soutenons la transition mondiale vers l'e-mobilité et contribuons ainsi à la création d'un avenir propre, sain et sûr.



BorgWarner obtient un deuxième contrat pour un module de propulsion électrique auprès de Hyundai Motor Company.

Déclaration prospective : Le communiqué de presse peut contenir des informations prospectives au sens du Private Securities Litigation Reform Act de 1995 qui sont fondées sur les prévisions, attentes, estimations et projections actuelles de la Direction. Ces informations prospectives sont identifiables par l'utilisation de termes et d'expressions tels que « prévoit », « croit », « continue », « pourrait », « conçu », « effet », « estime », « évalue », « s'attend à », « anticipe », « but », « orientation », « initiative », « a l'intention de », « peut », « prévision », « planifie », « potentiel », « prévoit », « prédit », « poursuit », « recherche », « devrait », « cible », « quand », « sera », « serait », et autres termes et expressions similaires. En outre, toutes les déclarations, autres que les rappels de faits historiques, contenues ou intégrées par renvoi dans le communiqué de presse, auxquelles nous nous attendons ou que nous prévoyons qu'elles se produisent ou puissent se produire à l'avenir en rapport avec notre situation financière, notre stratégie commerciale et les mesures pour mettre en œuvre cette stratégie, y compris les changements apportés aux opérations, atouts concurrentiels, objectifs, expansion et croissance de notre activité et de nos opérations, plans, références à un succès futur, et autre sujet de même ordre, sont des informations prospectives. Toutes les informations prospectives reposent sur des hypothèses et analyses que nous avons établies à la lumière de notre expérience et de notre perception des tendances historiques, conditions actuelles et évolutions attendues ainsi que d'autres facteurs que nous estimons appropriés aux circonstances. Les déclarations prospectives ne sont pas des garanties de performance, et les résultats réellement obtenus par l'Entreprise peuvent être considérablement différents de ceux exprimés, projetés ou suggérés dans ou par les déclarations prospectives.

Il convient de ne pas accorder une confiance excessive à ces déclarations prospectives qui ne sont valables qu'à la date du communiqué de presse. Les déclarations prospectives sont assujetties à des risques et incertitudes dont la plupart sont souvent difficiles à prévoir et généralement indépendants de notre volonté, et peuvent conduire les résultats réels à être considérablement différents de ceux exprimés, projetés ou suggérés dans ou par les déclarations prospectives. Parmi ces risques et incertitudes figurent entre autres : les ruptures d'approvisionnement qui nous affectent ou qui affectent nos clients, comme la pénurie actuelle de puces à semi-conducteurs qui a affecté les clients des constructeurs ("OEM") et leurs fournisseurs, y compris nous ; la disponibilité et le prix des matières premières ; les défis concurrentiels posés par les concurrents actuels et nouveaux, y compris les clients OE ; les défis liés à l'évolution rapide des technologies, en particulier en ce qui concerne les véhicules électriques, et notre capacité d'innover en conséquence ; les incertitudes quant à l'ampleur et la durée des conséquences liées à la pandémie de COVID-19, dont les nouvelles perturbations de la production ; la difficulté de prévoir la demande de véhicules électriques et la croissance de notre chiffre d'affaires dans ce domaine; les perturbations potentielles de l'économie mondiale causées par l'invasion de l'Ukraine par la Russie ; la capacité d'identifier des cibles et de réaliser des acquisitions à des conditions acceptables ; l'incapacité de réaliser les avantages attendus des acquisitions en temps voulu; la capacité d'identifier les entreprises du portefeuille de combustion appropriées à céder et de réaliser les cessions prévues à des conditions acceptables ; l'incapacité à intégrer rapidement et efficacement les entreprises acquises ; la possibilité d'engagements inconnus ou inestimables en rapport avec les entreprises acquises ; notre dépendance à l'égard de la production de véhicules automobiles et de poids lourds, hautement cyclique et sujette à des perturbations dans les deux cas ; notre dépendance vis-à-vis de nos principaux clients OEM ; les fluctuations des taux d'intérêt et des taux de change ; notre dépendance vis-à-vis des systèmes informatiques ; les incertitudes de la conjoncture économique mondiale ; l'issue de procédures judiciaires en cours ou à venir, y compris les litiges relatifs à diverses réclamations ; les modifications ultérieures des dispositions législatives et réglementaires, y compris par exemple des taxes et droits de douane des pays dans lesquels nous intervenons ; les impacts de toute opération future d'acquisition ou de cession potentielle et les autres risques, décrits dans les rapports que nous déposons auprès de la Securities and Exchange Commission, l'autorité de contrôle de la Bourse américaine, notamment l'article 1A « Risk Factors » (Facteurs de risque) dans notre dernier formulaire 10-K et/ou notre dernier rapport trimestriel sur le formulaire 10-Q déposés le plus récemment. Nous ne nous engageons aucunement à actualiser ou annoncer publiquement les mises à jour ou révisions des déclarations prospectives incluses dans ce communiqué de presse pour refléter un quelconque changement dans nos attentes ou dans les événements, conditions, circonstances ou hypothèses sur lesquels reposent les déclarations.

Contact presse :

Anna Penava

Tél : +49 7141-132-753

E-Mail : mediacontact.eu@borgwarner.com